

Neu im PRESTLE-Haus "Die Heizung mieten statt kaufen"

2019-08-23 13:17 (Kommentare: 0)

Die Karl Prestle Sanitär-Heizung-Flaschnerei GmbH & Co. KG bietet interessante Leasingmodelle für den Heizkesseltausch

PRESTLE
energie+wasser

Eine starke Familie seit 1878.

NEU

Ihre neue Gasheizung mieten statt kaufen

Beispielangebot

- ✓ Gas-Brennwertgerät
- ✓ Ausbau der alten Heizung
- ✓ Installation der neuen Heizung
- ✓ Wartungen
- ✓ Reparaturen
- ✓ Schornsteinfeger

für **240€**
pro Monat^{1,2,3}

¹Angebotsgröße abhängig von Einbausituation und benötigter Leistung | ²Laufzeit 10 Jahre | ³10 Jahre Garantie

Heizung kaufen war gestern

Das familiengeführte Unternehmen Prestle bietet ein großes Angebotsspektrum der Bereich der technischen Gebäudeausrüstung und der Gebäudehülle rund um die Gewerke Heizung, Lüftung, Kälte, Klima, Sanitär, Dach und Wand. Schon seit mehr als 140 Jahren steht das Team seinen Privat, Gewerbe- und Industriekunden mit individueller Beratung und Kundenservice zur Seite. Dabei spielt es keine Rolle ob es sich um kleinere, alltägliche Arbeiten im Bad-Sanierungs- und Heizungsbereich handelt oder Großprojekte realisiert werden sollen – alle Kundenwünsche werden mit Fachwissen und Präzision bearbeitet. Wer inspirierende Bad-Ideen in verschiedenen Ausstattungslinien sucht, eine neue Heizung plant oder das Traumbad schnell und einfach zusammenstellen möchte, findet in den Ausstellungsräumen in Biberach eine kompetente Beratung.

Interessenten, die Ihre alte Heizungsanlage auf moderne, sparsame Brennwerttechnik – Öl oder Erdgas – umstellen möchten, können diese mit Unterstützung der Firma Prestle in Kooperation mit deren Herstellern auch komfortabel leasen. Der Vorteil ist, der Kunde muss nicht kurzfristig einen hohen

Geldbetrag für eine neue Heizung bereitstellen.

Das Leasing wird mit einer Laufzeit von zehn Jahren abgeschlossen, die monatlichen Zahlungen bleiben dadurch nicht nur überschaubar, sondern auch plan- und kalkulierbar. Das schaffe Kunden, die zum Beispiel eine Bestandsimmobilie erwerben wollen und diese energetisch ertüchtigen lassen wollen, einen größeren finanziellen Spielraum. Für den Kunden wird ein Angebot nach Maß erstellt. Die Anlage wird auf den tatsächlichen Bedarf ausgelegt. Aktuell gibt es in dieser Hinsicht von einigen Netzbetreibern gute Angebote.

Beim Leasing gibt es zwei Varianten:

- Die Variante Basic beinhaltet viel mehr als nur eine Finanzierung. In der monatlichen Rate ist das neue Heizsystem enthalten inklusive Einbau und Montage. Wartung, mögliche Reparaturen, Gebühren für den Schornsteinfeger und anfallende Zinsen
- Die Variante Flex enthält zusätzlich noch den „Grundpreis Gas“. Da der Hersteller hierbei als Gasversorger in Erscheinung tritt profitiert der Kunde noch von einem attraktiven „Arbeitspreis Gas“ zu Sonderkonditionen.

Die Leasingmodelle sind für selbstgenutztes Wohneigentum ebenso interessant, wie auch für vermietete Objekte.